



QUEST FOR GROWTH

Privak, Openbare Alternatieve Instelling voor Collectieve Belegging (AICB) met vast kapitaal naar Belgisch recht

Openbaarmaking van uitstaande stemrecht verlenende effecten overeenkomstig de wet van 2 mei 2007: Transparantiewetgeving

Voor meer informatie:

CAPRICORN VENTURE PARTNERS NV
Dhr. Marc Pauwels – Fund Administrator
Tel: +32 (0)16 28 41 00
Fax: +32 (0)16 28 41 08
quest@questforgrowth.com

Quest for Growth publiceert overeenkomstig artikel 15, § 1 van de Wet van 2 mei 2007 op de openbaarmaking van belangrijke deelnemingen in emittenten waarvan aandelen zijn toegelaten tot de verhandeling op een gereguleerde markt en houdende diverse bepalingen, de volgende informatie betreffende haar uitstaand kapitaal en haar uitstaande stemrecht verlenende effecten op 17 april 2018:

Toestand op 17 april 2018

- Totaal maatschappelijk kapitaal: € 146.458.719,56
- Totaal aantal uitstaande stemrecht verlenende effecten (de “noemer”): 16.774.226
Waarvan:
 - 16.773.226 gewone aandelen
 - 750 aandelen klasse A
 - 250 aandelen klasse B

Krachtens de Belgische Wet is een kennisgeving aan de Vennootschap en aan de Belgische Autoriteit voor Financiële Diensten en Markten (FSMA) vereist vanwege alle natuurlijke personen en rechtspersonen telkens het percentage van stemrechten verbonden aan de effecten gehouden door zulke personen in de Vennootschap de drempel van 5%, 10%, 15%, 20% en verdere veelvoud van 5%, van het totale aantal stemrechten in de Vennootschap bereikt, overschrijdt of onderschrijdt.

Kennisgevingen van belangrijke deelnemingen overeenkomstig de Wet van 2 mei 2007 dienen verstuurd te worden naar mpauwels@questforgrowth.com

Deze informatie wordt eveneens gepubliceerd op www.questforgrowth.com – aandeelhoudersinfo – aandeelhoudersstructuur.



QUEST FOR GROWTH NV
Privak, Openbare Alternatieve Instelling voor Collectieve Belegging (AICB) met vast kapitaal naar Belgisch recht
Lei 19 - bus 3, B-3000 Leuven - Tel: +32 (0)16 28 41 00 - Fax: +32 (0)16 28 41 08

www.questforgrowth.com
quest@questforgrowth.com