

Essentiële informatiedocument

Doel

Dit document geeft u essentiële informatie over dit beleggingsproduct. Het is geen marketingmateriaal. Deze informatie is wettelijk voorgeschreven om u te helpen de aard, de risico's, de kosten, de mogelijke winsten en verliezen van dit product te begrijpen en u te helpen het met andere producten te vergelijken.

Product

Gewone Aandelen in Quest for Growth NV

PRIIP Ontwikkelaar: Capricorn Partners NV

ISIN: BE0003730448

Ga voor meer informatie over dit product naar <https://capricorn.be/nl/channels/quest-for-growth/contact> of bel naar +32 (0)16 28 41 00.

De Autoriteit voor Financiële Diensten en Markten (FSMA) is verantwoordelijk voor het toezicht op Capricorn Partners NV met betrekking tot dit essentiële informatiedocument. Aan dit product is in België vergunning verleend.

Dit document is gepubliceerd op 30-01-2026

Wat is dit voor een product?

Soort

Gewone aandelen van Quest for Growth NV, een openbare alternatieve instelling voor collectieve belegging (AICB) die investeert in niet-genoteerde vennootschappen, in durf- en groeikapitaalfondsen en in genoteerde groeibedrijven, en de vorm heeft van een beleggingsvennootschap met vast kapitaal met het statuut van een openbare "privak" naar Belgisch recht.

Looptijd

Dit product heeft geen einddatum. De PRIIP-producent heeft geen recht om het PRIIP eenzijdig te beëindigen.

Doelstellingen

Beleggingsdoelstelling Quest for Growth heeft als doel de collectieve belegging van uit het publiek aangetrokken financieringsmiddelen in financiële instrumenten, om op deze manier meerwaarde te realiseren die onder de vorm van dividenden wordt uitgekeerd aan de aandeelhouders.

Investeringsaanpak Quest for Growth investeert in zowel genoteerde als niet-genoteerde groeibedrijven en in durf- en groeikapitaalfondsen. Quest for Growth investeert minstens 70% van zijn activa in genoteerde bedrijven met een marktkapitalisatie van minder dan € 1,5 miljard en niet-genoteerde bedrijven of fondsen. Ten minste 25% van de activa zal geïnvesteerd worden in niet-genoteerde bedrijven of fondsen. Quest for Growth beoogt een blootstelling aan niet-genoteerde aandelen (direct en indirect via durfkapitaal- en groeifondsen) rond de 50%. Op geografisch vlak richt Quest for Growth zich vooral op Europese bedrijven. Omwille van de doelstelling te investeren in groeibedrijven, ligt de focus op sectoren en thema's waarvan verwacht wordt dat ze een hoger dan gemiddelde groei kunnen realiseren. Quest for Growth heeft drie centrale investeringsthema's, zijnde digitaal (informatie- en communicatietechnologie), gezondheid (technologie voor de gezondheidszorg) en cleantech (schone technologie).

Quest for Growth investeert maximaal 35% van zijn activa in andere durf- en groeikapitaalfondsen. Voormelde fondsen worden enkel geselecteerd als ze passen in het beleggingsbeleid van Quest for Growth.

Beleggingsbeleid Investeringsbeleid worden voornamelijk gedaan door middel van aandelen en converteerbare leningen. Aandelen worden geselecteerd op basis van fundamentele analyse. Het gebruik van leningen (leverage) is beperkt tot maximaal 10%, maar schuldfinanciering wordt alleen in bijzondere omstandigheden en voor een beperkte periode gebruikt. Middelen die tijdelijk niet in de voorgaande categorieën worden belegd, kunnen worden aangehouden in financiële instrumenten zoals termijndeposito's of kortlopend schuld papier. Quest for Growth mag tot 30% van zijn activa in liquide middelen aanhouden.

Benchmark De beheerverenootschap van Quest for Growth is vrij in het nemen van beleggingsbeslissingen binnen de doelstellingen en het beleggingsbeleid. De beursgenoteerde portefeuille van Quest for Growth wordt 100% actief beheerd en volgt geen referentie-index of benchmark.

Terugkoop en verhandeling Er is geen mogelijkheid om aandelen op verzoek van de aandeelhouder te gelde te maken, maar u kan uw genoteerde aandelen op elke beursdag verkopen.

Uitkeringsbeleid Quest for Growth heeft de verplichting om ten minste 80% van de netto-opbrengst van het boekjaar, verminderd met de bedragen die overeenstemmen met de netto-vermindering van de schulden van de privak tijdens het boekjaar en het te reserveren positieve saldo van de reële waarde van de activa, uit te keren als dividend aan de aandeelhouders. Quest for Growth heeft gedurende haar looptijd geen andere betalingsverplichting tegenover haar aandeelhouders. Bij vereffening heeft de aandeelhouder recht op een uitkering zoals vastgelegd in de statuten van Quest for Growth.

ESG beleid De beheerverenootschap van Quest for Growth past een geïntegreerde investeringsaanpak toe die zich focust op het systematisch combineren van financiële overwegingen met informatie over milieu, maatschappij en goed bestuur om haar investeringsbeslissingen te sturen. Naast de traditionele en systematische uitsluitingsmethode is de geïntegreerde aanpak holistisch en proactief en omvat hij bijkomende aandachtspunten in de due diligence, investeringsproces en follow-up van een investering.

SFDR Quest for Growth is een artikel 8-fonds in het kader van de SFDR, een fonds dat milieu- en/of sociale kenmerken promoot, maar geen duurzame investeringen beoogt.

Beleid inzake derivaten Het gebruik van derivaten is binnen bepaalde grenzen mogelijk als alternatief voor de handel in aandelen of om de beursgenoteerde aandelenportefeuille te hedgen.

Retailbeleggersdoelgroep

Een belegging in dit product is vooral geschikt voor beleggers:

- die bereid en in staat zijn het risico van (aanzienlijke) waardevermindering van de belegging te nemen;
- die kennis hebben van beleggen in niet-genoteerde ondernemingen en die de risico's en beperkte liquiditeit die hiermee gepaard gaan, kunnen inschatten.
- die een redelijke ervaring hebben met beleggen;
- die geen inkomsten uit deze belegging nodig hebben;
- die van plan zijn hun belegging in Quest for Growth voor een periode van 5 jaar aan te houden.

Praktische informatie

Bewaarder Quest for Growth heeft Belfius Bank aangesteld als de deponhoudende bank.

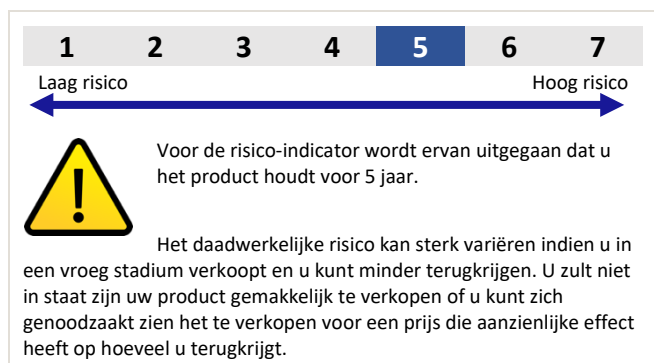
Verdere informatie Het prospectus en andere relevante juridische documenten van Quest for Growth zijn beschikbaar in het Nederlands, Engels en Frans via <https://capricorn.be/nl/channels/quest-for-growth/juridische-documentatie>.

Het meest recente jaar- en/of halfjaarverslag is beschikbaar in het Nederlands, Engels en Frans via <https://capricorn.be/nl/channels/quest-for-growth/verslagen>.

De meest recente netto Inventariswaarde is beschikbaar via <https://capricorn.be/nl/channels/quest-for-growth/intrinsieke-waarde>.

Wat zijn de risico's en wat kan ik ervoor terugkrijgen?

Risico indicator



De samenvattende risico-indicator is een richtsnoer voor het risiconiveau van dit product ten opzichte van andere producten. De indicator laat zien hoe groot de kans is dat beleggers verliezen op het product wegens marktontwikkelingen of doordat er geen geld voor betaling is.

Prestaties scenario's

De weergegeven bedragen zijn inclusief alle kosten van het product zelf, maar mogelijk niet inclusief alle kosten die u betaalt aan uw adviseur of distributeur. In de bedragen is geen rekening gehouden met uw persoonlijke fiscale situatie, die eveneens van invloed kan zijn op hoeveel u terugkrijgt.

Wat u bij dit product ontvangt, hangt af van de toekomstige marktprestaties. De marktontwikkelingen in de toekomst zijn onzeker en kunnen niet nauwkeurig worden voorspeld.

We hebben dit product ingedeeld in klasse 5 uit 7; dat is een middelgroot-hoge risicoklasse. Dat betekent dat de potentiële verliezen op toekomstige prestaties worden geschat als middelgroot-hoog en dat de kans dat wij u niet kunnen betalen wegens een slechte markt groot is.

Dit product bevat bepaalde risico's die inherent zijn aan de beleggingspolitiek van Quest for Growth. De evolutie van de waarde van het product is onzeker en onder meer afhankelijk van de evolutie van de onderliggende beleggingen en de volatiliteit van de markten.

Omdat dit product niet is beschermd tegen toekomstige marktprestaties, kunt u uw belegging geheel of gedeeltelijk verliezen.

Het ongunstige, het gematigde en het gunstige scenario zijn illustraties aan de hand van de slechtste, de gemiddelde en de beste prestaties van het product over de afgelopen 10 jaar. De markten kunnen zich in de toekomst heel anders ontwikkelen.

Het stressscenario toont wat u zou kunnen terugkrijgen in extreme marktomstandigheden.

Marktontwikkelingen in de toekomst kunnen niet nauwkeurig worden voorspeld. De getoonde scenario's zijn slechts een indicatie van enkele van de mogelijke uitkomsten op basis van recente rendementen. Het daadwerkelijke rendement kan lager zijn.

Aanbevolen periode van bezit Voorbeeld belegging Scenario's	5 jaar EUR 10 000	Als u uitstapt na 1 jaar	Als u uitstapt na 5 jaar
Minimum	Er is geen gegarandeerd minimumrendement. U kunt uw investering geheel of gedeeltelijk verliezen		
Stress	Wat u kunt terugkrijgen na kosten Gemiddeld rendement per jaar	EUR 3 540 -64.58%	EUR 3 060 -21.07%
Ongunstig	Wat u kunt terugkrijgen na kosten Gemiddeld rendement per jaar	EUR 6 920 -30.78%	EUR 5 610 -10.92%
Gematigd	Wat u kunt terugkrijgen na kosten Gemiddeld rendement per jaar	EUR 9 170 -8.33%	EUR 9 370 -1.29%
Gunstig	Wat u kunt terugkrijgen na kosten Gemiddeld rendement per jaar	16 950 EUR 69.53%	14 960 EUR 8.39%

Ongunstig scenario Dit soort scenario deed zich voor bij een belegging (03/2022 tussen 01/2026).

Gematigd scenario Dit soort scenario deed zich voor bij een belegging (08/2019 tussen 08/2024).

Gunstig scenario Dit soort scenario deed zich voor bij een belegging (01/2017 tussen 01/2022).

Wat gebeurt er als Capricorn Partners NV niet kan uitbetalen?

De activa van Quest for Growth worden in bewaring gegeven bij zijn bewaarder. Als Capricorn Partners NV insolvent wordt, heeft dat geen invloed op de activa van Quest for Growth die bij de bewaarder in bewaring zijn gegeven. Als de bewaarder of enige partij die namens de bewaarder handelt echter insolvent wordt, kan het product een zwaar financieel verlies lijden. Dit risico wordt beperkt door het feit dat de bewaarder krachtens de wet- en regelgeving verplicht is zijn eigen activa te scheiden van de activa van het fonds. De bewaarder is ten aanzien van het fonds en de beleggers ook aansprakelijk voor enige verliezen die ontstaan als gevolg van, onder andere, zijn nalatigheid, fraude of opzettelijk verzuim om zijn verplichtingen naar behoren na te komen. Capricorn Partners is niet gehouden om de aandeelhouders uit te betalen op hun verzoek. De aandeelhouders kunnen liquiditeit krijgen door hun aandelen op de beurs te verhandelen en te verkopen aan andere beleggers die deze aandelen willen kopen. Indien niemand deze aandelen wil kopen, kunnen de aandeelhouders ook niet uitbetaald worden. Er is geen compensatie- of waarborgregeling die u beschermt wanneer de beheermaatschappij of de bewaarder van het fonds in gebreke blijft.

Wat zijn de kosten?

De persoon die u adviseert over dit product of u dit product verkoopt, brengt u mogelijk andere kosten in rekening. In dat geval verstrekt deze persoon u informatie over deze kosten en over de gevolgen ervan voor uw belegging.

Kosten in de loop van de tijd

De tabellen geven de bedragen weer die uit uw belegging worden gehaald om verschillende soorten kosten te dekken. Deze bedragen variëren naargelang hoeveel u belegt, hoe lang u het product aanhoudt en hoe goed het product presteert. De hier weergegeven bedragen zijn illustraties op basis van een voorbeeld van een beleggingsbedrag en verschillende mogelijke beleggingsperioden.

We gaan ervan uit dat:

- U in het eerste jaar het bedrag terugkrijgt dat u hebt belegd (0 % jaarrendement). Voor de andere perioden van bezit gaan we ervan uit dat het product presteert zoals aangegeven in het gematigde scenario.
- EUR 10 000 wordt belegd.

Belegging EUR 10 000		
Scenario's	Als u uitstapt na 1 jaar	Als u uitstapt na 5 jaar
Totale kosten	253 EUR	1 492 EUR
Effect van de kosten per jaar (*)	2.5%	2.5% per jaar

(*) Dit illustreert hoe de kosten elk jaar gedurende de periode van bezit uw rendement doen dalen. Hieruit blijkt bijvoorbeeld dat als u uitstapt na de aanbevolen periode van bezit, uw gemiddelde rendement per jaar wordt geraamd op 1.24% vóór kosten en -1.29% na kosten.

Samenstelling van de kosten

Enmalige kosten bij in- of uitstap		Indien u verkoopt na 1 jaar
Instapkosten	0.0%, Wij rekenen geen instapvergoeding aan.	0 EUR
Uitstapkosten	0.0%, Wij rekenen geen uitstapvergoeding aan voor dit product, maar de persoon die aan u dit product verkoopt kan dit wel doen.	0 EUR
Lopende kosten die elk jaar in rekening worden gebracht		
Beheerskosten en andere administratiekosten of exploitatiekosten	2.4% van de waarde van uw investering per jaar. Dit is een raming op basis van de werkelijke kosten van het afgelopen jaar.	239 EUR
Transactiekosten	0.0% van de waarde van uw belegging per jaar. Dit is een schatting van de kosten die ontstaan wanneer we de onderliggende beleggingen voor het product kopen en verkopen. Het feitelijke bedrag zal variëren naargelang hoeveel we kopen en verkopen.	3 EUR
Incidentele kosten die onder bepaalde voorwaarden in rekening worden gebracht		
Prestatievergoeding en carried interest	Er is geen prestatievergoeding voor dit product. Maar de niet-genoteerde preferente aandelen genieten in bepaalde gevallen van een preferent dividend ten belope van 10%, wat ook een impact heeft op dit product. Op het niveau van deze preferente aandelen zal het feitelijke bedrag variëren naargelang van de uitkeerde winst aan de houders van gewone aandelen. De geaggregeerde kostenraming hierboven omvat het gemiddelde over de afgelopen 5 jaar.	11 EUR

Hoe lang moet ik het houden en kan ik er eerder geld uit halen?

Aanbevolen periode van bezit: 5 jaar

Gezien de aard van de onderliggende beleggingen van Quest for Growth en haar doelstelling is er geen aanbevolen periode van bezit. Een minimale periode van bezit van 5 jaar werd gebruikt voor de berekeningen in dit document. Er is geen mogelijkheid om aandelen op verzoek van de aandeelhouder te gelde te maken, maar u kan uw genoteerde aandelen op elke beursdag verkopen. Gezien de structuur van Quest for Growth (genoteerde aandelen), betaalt u geen vergoedingen en/of sancties aan Quest for Growth bij de (vroegtijdige) verkoop van uw aandelen in Quest for Growth. Dit omvat niet de kosten die u mogelijk betaalt aan uw adviseur of distributeur.

Hoe kan ik een klacht indienen?

Indien u klachten heeft over het product, de ontwikkelaar van het product, de adviseur of verkoper van het product kunt u uw klacht op de volgende manieren melden:

- U kunt ons bereiken via het formulier op de volgende website: <https://capricorn.be/nl/channels/quest-for-growth/contact>
- U kunt ons bellen op het nummer +32 (0)16 28 41 00 om uw klacht te melden aan de compliance officer van de beheerverenootschap
- U kunt een email met uw klacht sturen naar quest@questforgrowth.com
- U kunt een brief sturen naar Lei 19 bus 3, 3000 Leuven t.a.v. Quest for Growth (privak) NV

Andere nuttige informatie

Diverse SFDR rapporteringen, zoals vereist onder Verordening (EU) 2019/2088 (SFDR), zijn beschikbaar op <https://capricorn.be/en/esg>

U kan de prestaties uit het verleden van de afgelopen 10 jaar hier vinden: <https://priips-performance-chart.com/capricorn/BE0003730448/nl/eu/>

Eerdere prestatiescenario's die maandelijks worden bijgewerkt, vindt u hier: <https://priips-scenarios.com/capricorn/BE0003730448/nl/eu/>