

Quest for Growth zet strategische koerswijziging in en stelt voor € 1 netto per aandeel uit te keren via kapitaalvermindering

Leuven, 29 oktober 2025 – Quest for Growth (Euronext Brussel: QFG), beheerd door Capricorn Partners, kondigt een **strategische heroriëntatie** aan die het fonds terugbrengt naar zijn oorspronkelijke missie: **investeren in niet-genoteerde groei-ondernemingen en succesvolle beursgenoteerde small caps**. In het verlengde daarvan stelt de Raad van Bestuur voor om een **kapitaalvermindering van € 18,7 miljoen** door te voeren, als vorm van aandeelhoudersreturn en als duidelijk signaal van een “reset” in het beleid en positionering van de vennootschap.

Pure groeispecialist

Na enkele uitdagende jaren met een beperkte marktdynamiek in small en mid caps, kiest Quest for Growth voor een **heroriëntatie van zijn portefeuille**. De vennootschap zal **geleidelijk haar posities in grote beursgenoteerde ondernemingen afbouwen** en de middelen rechtstreeks of via gespecialiseerde fondsen deels heroriënteren naar **durf- en groeikapitaal**.

Steven Levecke, partner bij Capricorn Partners, zal uitvoering geven aan deze strategiebijstelling en meldt: “Quest for Growth biedt een dagelijks verhandelbare toegang tot een portefeuille van gediversifieerde investeringen in niet-genoteerde groei-ondernemingen en succesvolle beursgenoteerde small- en midcaps. Grote beursfondsen en beurstrackers bieden aan de beleggers voldoende alternatieven om te beleggen in grote, bekende ondernemingen. Wij willen ons onderscheiden door toegang te geven tot innovatieve parels met sterk groeipotentieel.”

De strategie is erop gericht om de unieke positie van Quest for Growth als verhandelbare en fiscaal vriendelijke privak te versterken, met investeringen in ondernemingen met **hoog groeipotentieel en technologische differentiatie**. Hierbij blijft de investeringsfocus zich toespitsen op volgende drie pijlers:

- **Digital** – software, data & slimme technologieën
- **Health** – medische innovatie en digitale gezondheidszorg
- **Cleantech** – duurzame productie en energie-efficiëntie



Kapitaalvermindering als vorm van aandeelhoudersvergoeding

Onder voorbehoud van goedkeuring door de FSMA stelt de Raad van Bestuur voor om een **kapitaalvermindering van € 18,7 miljoen** door te voeren, door **terugbetaling van € 1 netto per aandeel**, zonder vernietiging van aandelen.

“Deze operatie is meer dan een financiële transactie,” aldus **Lieve Creten**, voorzitter van de Raad van Bestuur. “Ze symboliseert onze ambitie om Quest for Growth opnieuw te positioneren als groeifonds met focus en overtuiging, én om tegelijk aandeelhouderswaarde te creëren.”

De operatie zal worden gefinancierd door de bestaande kaspositie en de verkoop van large cap-posities die niet langer tot de strategische kern behoren.

De Raad van Bestuur heeft ook besloten om de vaste vergoeding die Capricorn Partners voor haar taak als beheervennootschap ontvangt vanaf 1 januari 2026, te verlagen van 1,0% berekend op het maatschappelijk kapitaal, naar 0,9%. De kapitaalvermindering, waardoor het maatschappelijk kapitaal met € 18,7 miljoen zal dalen, zorgt ook voor een verdere daling van de vaste vergoeding.

Bovendien engageert de Raad van Bestuur zich om in 2026 het aantal bestuurders te verminderen, alsook om te kijken waar kan worden bespaard op de andere beheersorganen.

De Raad van Bestuur verwacht dat de strategische heroriëntatie zal leiden tot:

- **meer groeipotentieel op lange termijn** via participaties in innovatieve bedrijven;
- een **scherper profiel op de markt**, als specialist in niet-genoteerde en small-cap groeiondernemingen;
- een **lagere discount**.

Tijdljn en formele stappen

De **buitengewone algemene vergadering** wordt gepland op **9 december 2025**, met een tweede oproeping op **29 december 2025**. Deze vergadering zal stemmen over de voorgestelde kapitaalvermindering en statutenwijzigingen, onder voorbehoud van goedkeuring door de FSMA.

Naar aanleiding van deze buitengewone algemene vergadering zal de Raad van Bestuur o.a. ook volgende wijziging voorstellen aan de statuten. Om een eigen en flexibele groei van Quest for Growth te faciliteren wordt voorgesteld af te stappen van de statutair vastgestelde bepaling dat minstens 90% van de winst van het boekjaar moet worden uitgekeerd, naar de wettelijk voor de openbare privak voorgeschreven minimumgrens van 80%.



Wijzigingen bij Capricorn Partners

Zoals hierboven vermeld zal Steven Levecke uitvoering geven aan de strategiebijstelling. Steven werkt sinds 2019 voor Capricorn Partners, waar hij in 2022 partner werd. Hij heeft een achtergrond bij PwC (waar hij in het transaction services team werkte voor verschillende investeringsfondsen), en bij het door investeringsfondsen beheerde Armonea waar hij verantwoordelijk was voor M&A. In het beursgenoteerde luik zal Steven worden bijgestaan door Jan Avonts. Jan werkt sinds 2021 voor Capricorn Partners als co-beheerder van onder meer de portefeuille beursgenoteerde aandelen van Quest for Growth. Voordien beheerde hij gedurende drie jaar een Europees Small & Mid Cap fonds bij een onafhankelijke vermogensbeheerder. Yves Vaneerdewegh, die jarenlang uitvoering heeft gegeven aan de strategie van Quest for Growth, zal zich voortaan uitsluitend concentreren op de door Capricorn Partners beheerde SICAV's.

Over Quest for Growth

Quest for Growth is een Openbare Alternatieve Instelling voor Collectieve Belegging met vast kapitaal (privak), genoteerd op Euronext Brussel en beheerd door Capricorn Partners NV.

De gediversifieerde portefeuille van Quest for Growth bestaat uit investeringen in groeiondernemingen genoteerd op Europese aandelenbeurzen, in durf- en groeikapitaal en in durf- en groeikapitaalfondsen. Quest for Growth richt zich op innovatieve bedrijven in de investeringsdomeinen Digital, Health en Cleantech. Quest for Growth biedt investeerders een verhandelbare en fiscaal vriendelijke toegang tot de private markten - een unieke positie in de Belgische beleggingswereld.

Perscontact

Steven Levecke, Partner
Capricorn Partners / Quest for Growth
Lei 19, 3000 Leuven
+32 (0)16 28 41 00
quest@questforgrowth.com
www.capricorn.be / www.questforgrowth.com

