

Informations réglementées. Le présent communiqué contient des informations soumises à la réglementation européenne relative à la transparence des sociétés cotées.

Quest for Growth SA, Pricaf, Organisme de Placement Collectif Alternatif Public (OPCA) à capital fixe de droit belge.

	Valeur nette d'inventaire	Cours boursier	Décote
31/03/2026	5,51 EUR	2,85 EUR	48,3%
28/02/2026	6,98 EUR	4,42 EUR	36,6%
31/12/2025	7,05 EUR	4,19 EUR	40,5%

Valeur nette d'inventaire par action au 31/03/2026 : 5,51 €

Le 23 mars, une distribution de capital de 1 € par action a été versée. Tous les rendements ci-dessous ont été calculés selon la méthode du « holding period return », avec un intervalle quotidien et une correction tenant compte de la distribution à la date ex-coupon (19/03).

La valeur nette d'inventaire de Quest for Growth au 31 mars 2026 s'élève à 5,51 € par action. La VNI a baissée de 7,2% par rapport à fin février et de 8,2% depuis le début de l'année.

Le cours de l'action Quest for Growth a clôturé le mois de mars à 2,85 €, soit une baisse de 14,8% par rapport au cours de clôture du mois de février et une baisse de 10,1% depuis le début de 2026.

La décote du cours de l'action par rapport à la valeur nette d'inventaire du portefeuille est baissée de 40,5% au 31 décembre 2025 à 36,6% au 28 février et à augmentée à 48,3% au 31 mars.

L'état complet du portefeuille au 31 mars, les états du portefeuille précédents et les valeurs nettes d'inventaire précédentes sont disponibles sur le site web www.questforgrowth.com.

À propos de Quest for Growth

Quest for Growth est un Pricaf, un Organisme de Placement Collectif Alternatif Public (OPCA) à capital fixe de droit belge, géré par Capricorn Partners SA. Le portefeuille diversifié de Quest for Growth se compose essentiellement d'investissements dans des entreprises en croissance cotées sur des bourses européennes, dans le capital-risque et capital-développement et dans les fonds de capital-risque et capital-développement. Quest for Growth se concentre sur des entreprises innovantes dans des domaines tels que les technologies numériques (Digital), les technologies relatives aux soins de santé (Health) et les technologies propres (Cleantech). Quest for Growth est cotée sur Euronext Bruxelles depuis le 23 septembre 1998.

Pour toute information complémentaire

Jelle Van de Putte, Fund Administrator
tél +32 16 28 41 00
quest@questforgrowth.com

Ce communiqué ne constitue pas une offre ni un appel d'offre d'achat ou de vente d'actions de Quest for Growth ni d'une des sociétés dans lesquelles Quest for Growth a investi.

Les actions de Quest for Growth ne sont pas enregistrées sous le Securities Act de 1933 ou sous toute autre législation de toute autre État des États-Unis d'Amérique et elles ne peuvent pas être offertes, attribuées, vendues, revendues, fournies, mises en gage ou, d'une quelconque autre manière, directement ou indirectement, être transférées aux États-Unis ou à des « personnes US » à moins d'avoir obtenu l'inscription ou l'exemption requise à l'égard des exigences d'inscription.

Rien dans ce communiqué n'est ou ne peut être considéré comme une promesse ou une déclaration concernant le futur. Si ce document contient des déclarations prospectives, ces prévisions doivent être considérées tout en sachant que les événements et résultats réels peuvent différer de ces prédictions eu égard à des éléments tels que des modifications financières, politiques, économiques ou juridiques sur les marchés où sont actives les sociétés dans lesquelles Quest for Growth investit ou sur les Bourses où sont cotées ces sociétés. Aucune déclaration ou garantie n'est formulée par aucune personne concernant l'exactitude de telles déclarations prospectives, estimations ou projections.

Les lecteurs sont explicitement invités à consulter le profil de risque de Quest for Growth, inclus dans le prospectus publié à la suite de l'offre publique de souscription, ainsi que le document d'informations clés.

Toutes les données de ce rapport ont été calculées en interne par Capricorn Partners NV.

